

**Die Sache mit dem Geld.
Leasing hilft,
ERP-Investitionen einfacher
zu stemmen!**



Die IT-Spezialisten



WIRD IMMER DANN THEMATISIERT, WENN

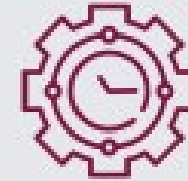
- KEINE ZEIT
- KEINE RESSOURCEN
- WENIG LIQUIDITÄT FÜR ERP-PROJEKTE VORHANDEN SIND

ABER

- ✓ LEASING NUTZT BEREITS JEDES UNTERNEHMEN
- ✓ VIELE WISSEN NICHT, DASS SOFTWAREPROJEKTE ÜBER LEASING FINANZIERT WERDEN KÖNNEN
- ✓ LEASING IST FLEXIBEL UND BIETET LÖSUNGEN
- ✓ LEASING SCHAFFT UNABHÄNGIGKEIT UND HANDLUNGSSICHERHEIT



Bausteine einer Projektfinanzierung



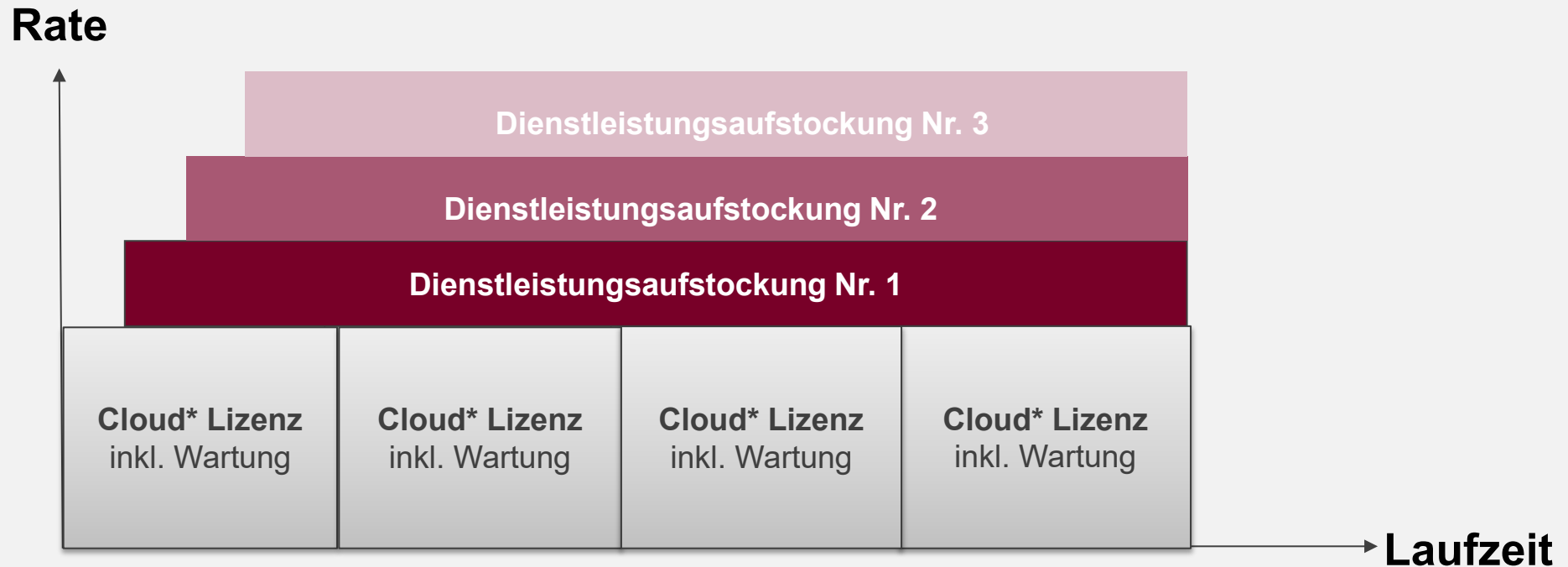
LIZENZEN On Premise/Cloud
0,5 M€ / 3 - 5 Jahre

DIENTSTLEISTUNGEN
2 M€

**EIGENLEISTUNGEN
DES ANWENDERS**
1 M€

PROJEKTLAUFZEIT
12-24 MONATE
(BIS ZUM GO LIVE)



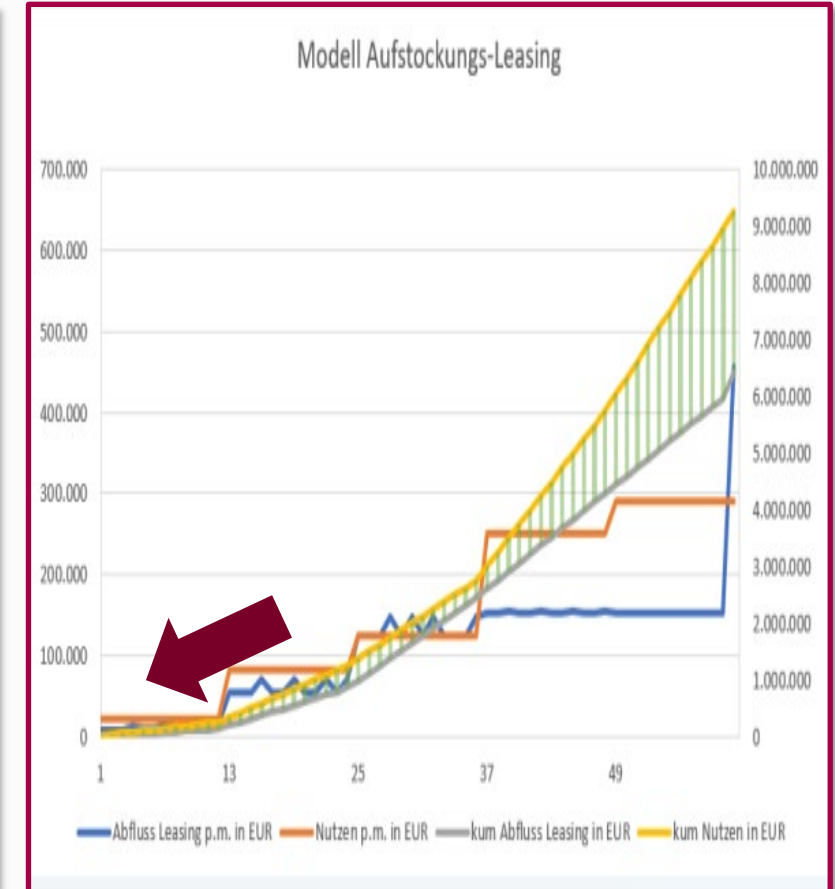
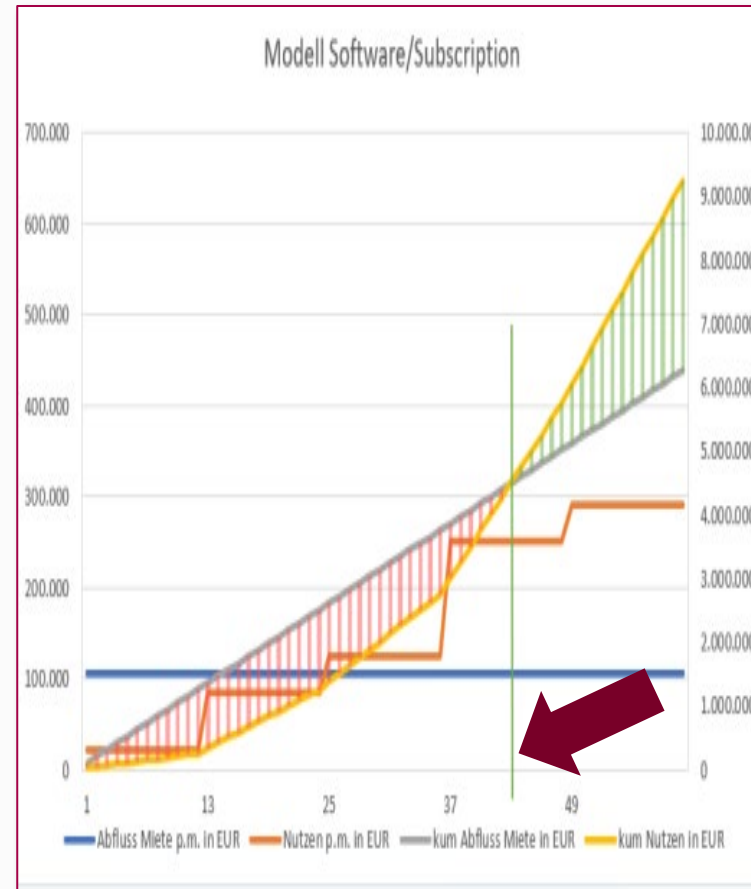
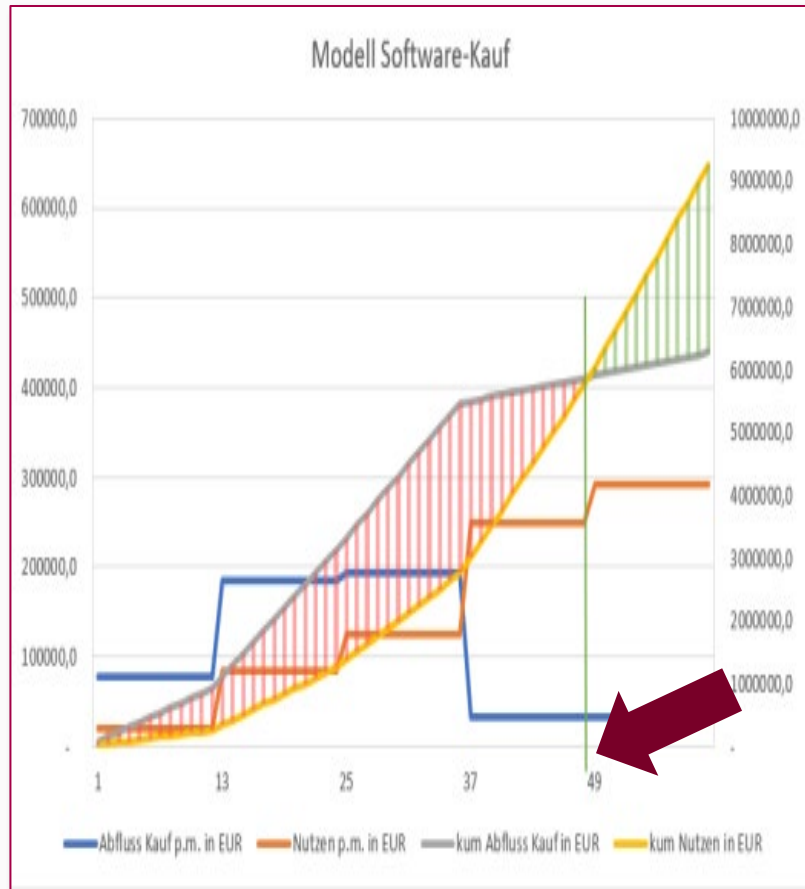


* Cloud-Lizenzen + Wartung entsprechend Hersteller - / Projektvertrag

Finanzierungsvoraussetzungen

- ✓ feste Laufzeit
- ✓ fixe Grundrate
- ✓ Verlängerungsoption
- ✓ Regelung Nutzungsrecht
- ✓ Zustimmung des Herstellers

Kaufmännische Betrachtung Kauf – Cloud – Leasing



FAZIT: Die Leasingvariante verbessert den Cashflow bereits im ersten Jahr !

Vergleich Kauf vs. Leasing (Beispielsrechnung)

KAUF

		Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5
In EURO	Gesamt	Gesamt	Gesamt	Gesamt	Gesamt	Gesamt
Projektkosten Kunde	1.496.778	714.598	579.399	202.781		
Lizenzen	1.362.647	143.479	1.137.580	81.588		
Wartung (5 Jahre)	886.493	20.172	199.226	222.365	222.365	222.365
Training	58.800	21.000	28.000	9.800		
Dienstleistung	629.058	307.400	238.268	83.390		
Gesamtinvest	4.433.776	1.206.649	2.182.473	599.924	222.365	222.365
		27%	49%	14%	5%	5%

In den ersten beiden Jahren werden **76%** aller Investitionen als Auszahlungen fällig, d.h. TEUR **3.389** müssen aufgebracht werden

LEASING

		Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5
In EURO	Gesamt	Gesamt	Gesamt	Gesamt	Gesamt	Gesamt
Projektkosten Kunde	1.496.778	714.598	579.399	202.781		
Erstattung Projektkosten	-1.496.778	-714.598	-579.399	-202.781		
Leasingrate	4.606.518	555.659	808.109	1.062.254	1.090.248	1.090.248
Aufstockungsrate	77.940	22.654	32.125	23.162		
Kaufpreis am LZ Ende	181.708					181.708
Gesamt Liquidität	4.866.166	578.313	840.234	1.085.416	1.090.248	1.271.956
		12%	17%	22%	22%	26%

In den ersten beiden Jahren werden nur **29%** aller Investitionen als Auszahlungen fällig, d.h. TEUR **1.419** müssen aufgebracht werden

Die Leasing Variante unter Einbeziehung der Eigenleistung erwirtschaftet einen positiven Cashflow in den ersten beiden Jahren i.H.v. ca. TEUR 1.970



Verbesserter CASH-FLOW durch Aufwandsverteilung



OFF-BALANCE Darstellung



100%ige FREMDFINANZIERUNG



Einbindung der Meilensteinplanung incl. VORFINANZIERUNG



Umgehen von „BUDGET – BLOCKER“



individuelle PROJEKTFINANZIERUNG incl. DIENSTLEISTUNGEN + EIGENLEISTUNGEN





Marcus Stritter
Senior Account Manager

LinkedIn



Louisenstraße 145
61348 Bad Homburg
Tel. (06172) 48 63 - 70
mstritter@miller-leasing.de
Mobil (0162) 132 1982